

CLOUD SERVICE

S A A S K E

Sales

サスケセールス

の活用方法

新規顧客との商談

ルート営業での商談

日報

顧客管理

A社

B社

C社

案件1

各社の情報を案件毎に設定可能

案件2

案件3

売上ヨミ管理

新規売上管理
固定売上管理

集計

商談内容の共有

顧客管理や案件管理のデータ格納項目を自由に作成できます。
御社の業務フローに合わせたオーダーメイドな営業管理が行えます。

料金プラン

[オプション]
導入サポート

¥300,000

設定・データ移行代行/
導入時コンサルティング/
管理者説明会 / ユーザー講習会費用等。

月額
利用料金

基本料金

¥20,000

+

アカウント料金

1ID ¥1,000
(3IDから)

+

顧客件数 (登録社数)

300社までは 無料。
以降300社毎に + ¥1,500 追加。

※ファイルストレージの容量は15GBまで無料。10GB / 1,000円 (月額) で容量のプランアップも可能。 ※ご契約は年間契約となります。 ※表記は税別です。

お問い合わせ

0120-503-613

[平日9:00-17:00]

詳しい説明はWebで!

<http://www.saaske.com>

クラウド サスケ

検索

Click!

株式会社インターパーク

【東京オフィス】〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂2丁目16番8号ビジネスヴィップ渋谷・道玄坂坂本ビル8F TEL. 03-3496-7888 FAX. 03-3496-7899

【札幌本社】〒060-0042 北海道札幌市中央区大通西10丁目4-14南大通ビル2F TEL. 011-219-4000 FAX. 011-219-4001

2000124102

SGS

ISO 9001

05C02-2208

営業支援システム (SFA)

リードナーチャリングを実現する
クラウドサービス
サスケ

Sales

サスケセールス

営業スタッフは自らのタスク管理に利用する。
売上も、ヨミも、行動も、全てを数値化「シンプルで透明な営業管理」を。

他社製のSFAは複雑

高機能化を追求した
なんでもできる設計

在庫管理

顧客管理

見積もり発行

請求管理

新規売上管理

固定売上管理

代理店管理

案件管理

商品管理

SNS

工程管理

日報管理

リード管理

スケジュール

売上見込みヨミ管理

他社製 SFA

サスケ Sales はシンプル活用

ユーザビリティと運用定着を追求した
活用方法を限定した設計

顧客管理

売上見込みヨミ管理

新規売上管理

日報管理

案件管理

固定売上管理

サスケセールス Sales

「使われない」を招く機能のオーバースペック
サスケセールスは活用ユーザー層の明確化で「使われる」

✓ 営業スタイル

エンドユーザーへの直販営業

直販

✓ 営業マネジメント

営業プロセスの可視化に課題
現場負担なく受注率を上げたい

商談

可視化

受注

✓ 利用人数

30名以下の利用を検討

30名以下

3つの活用目的を満たしていれば御社向けの営業管理システムです。
料金は月額23,000円からご利用頂けます。